




Soler&Palau  **Ventilation Group**



Hemos creído en el proyecto y lo hemos hecho realidad. Y la realidad ha traspasado fronteras y nos hemos convertido en un equipo. Hemos demostrado que son las personas, su actitud y su conocimiento, quienes construyen el futuro.

A project we believed in which we have now made a reality. This reality has crossed over borders and we have become a team proving that people, their attitude and knowledge are the elements that build the future.





José Palau Mallol
Chairman Soler & Palau Ventilation Group

BOARD OF DIRECTORS

Hilario Tomé Group Managing Director	José Palau Mallol Chairman
Carlos Campderrós Financial Director	Blanca Palau Mallol Non Executive Director



La filosofía de Soler & Palau a lo largo de su existencia ha sido focalizarse continuamente en satisfacer las necesidades de sus clientes. Siempre hemos estado convencidos de que, solamente ofreciendo soluciones que aporten más valor a nuestros clientes que las de nuestros competidores, podremos mantener una posición de liderazgo en el mercado mundial de sistemas de ventilación eficientes energéticamente tanto para edificios residenciales y no residenciales, como en aplicaciones industriales e Infraestructuras.

Allá donde se encuentren nuestros clientes queremos que nos sientan como una empresa cercana y por ello hemos establecido un gran número de empresas filiales a lo largo del mundo, capaces de adaptar soluciones innovadoras de ventilación a las necesidades locales específicas.

Los empleados son el activo más importante de la Empresa. Solamente con la dedicación y compromiso de ellos podemos alcanzar el nivel de servicio que nuestros clientes merecen.

José Palau Mallol
Chairman

Over the years Soler & Palau philosophy has been to focus constantly in meeting our customers' needs. We have always been convinced that only offering solutions that create more value to our customers we will keep a leadership position in the world market of energy efficient ventilation systems for Residential and no Residential Buildings, Industrial Applications and Infrastructures

We try to stay very close to our customers wherever they are and this is why we have set up a vast network of companies spanning through the whole world able to adapt our innovative ventilation solutions to the local market needs.

Our people are our greatest asset. It is only with the determination and dedication of our people that we can reach the level of service that our customers deserve.

La estrategia corporativa especifica cómo queremos posicionarnos en el mercado y el camino a seguir para alcanzar los objetivos sin dejar de lado los valores de nuestra cultura empresarial. Apoyados en los pilares del Trabajo en Equipo, Proximidad y Respeto a la Diversidad individual, hemos proyectado nuestra empresa para estar presentes internacionalmente aplicando políticas locales bajo el paraguas de una filosofía global.

La solidez de los resultados nos permite autofinanciarnos e invertir de forma constante para ser pioneros en la investigación, el desarrollo y la innovación. Nos anticipamos a las necesidades de un mercado en constante evolución, incorporando a nuestro catálogo nuevos productos y soluciones de ventilación, basadas en la eficiencia y el ahorro energético.

Un equipo humano altamente motivado, autoexigente y honesto, pone todo su empeño en lograr un elevado nivel de calidad en los productos y en proporcionar el mejor servicio a nuestros clientes.

Trabajamos día a día para conservar nuestros valores y nos esforzamos para mejorar en formación y conocimientos con el objetivo de consolidar nuestro liderazgo en el mercado de ventilación y fortalecer las relaciones con clientes y colaboradores.

Board of Directors

Our corporate strategy defines both how we aim to position the company in the market and the path to follow to achieve this objective without compromising the values of our business culture. Based on the foundations of Teamwork, Proximity and a Respect for personal diversity, we have positioned the company on an international level but at the same time applying local policies under the umbrella of a global philosophy.

The strength of our business results have provided us with a self-financing capacity. This position enables us to continue our investment across all areas of the business and to become pioneers in research, development and innovation. We anticipate the needs of a market incorporating new products and ventilation solutions into our catalogue based on air movement efficiency and energy saving.

A highly motivated, skilled and honest workforce devote their efforts into delivering only the highest standards of product quality and service to our customers.

We continually strive to preserve our values and improve training and knowledge, with the aim of strenghtening our leadership in the ventilation market and relationship with our customers and partners.

Tenemos claro cuales son nuestros valores y fortalezas, pero son las personas que conforman el Grupo quienes dan plena validez.

We are sure about our values and strengths, but the people in the Group are what gives it full meaning.

Un crecimiento constante y ordenado con el compromiso de nuestro equipo humano.

Continuous controlled growth with the commitment of our workforce.



INTERNATIONAL COMMITTEE

J. Palau Malloí
Chairman
Soler & Palau Ventilation Group
J.M. Cuatrecasas
President S&P Mexico

C.F. Yang
Chairman Kruger
Hilario Tomé
Managing Director
Soler & Palau Ventilation Group

MANAGEMENT

Juan Manuel Lecue
European Managing Director
Eugene Scotcher
North American Managing Director
Carlos Campderrós
Group Financial Director

Hilario Tomé
Group Managing Director
Chen Hong
Asia Managing Director
Mikel Cuatrecasas
Latin America Managing Director



En los últimos años **Soler & Palau Ventilation Group**, gracias a la confianza de sus clientes y al talento de sus empleados, se ha convertido en un líder global en el suministro de sistemas de ventilación eficientes energéticamente.

Nuestra actividad siempre se ha basado en el reforzamiento continuo del compromiso con los clientes trabajando conjuntamente en la solución de sus problemas, anticipándonos a sus necesidades y manteniendo un alto grado de fiabilidad en nuestras propuestas de valor. Para conseguirlo estamos cerca de ellos a través de un gran número de filiales, localizadas a lo largo de los cinco continentes, las cuales cuentan con personal altamente cualificado y especialmente formado en productos y sistemas de ventilación.

Geográficamente **Soler & Palau Ventilation Group** está segmentado en cuatro regiones: Europa, Asia, Latino- américa y Norteamérica. Al frente de cada una de ellas hay un Director General con plena responsabilidad sobre los resultados de la actividad de las mismas.

La fuerte cultura corporativa de Soler & Palau Ventilation Group, de la que emanan valores compartidos por todos sus miembros, determina la personalidad de nuestro Grupo y es el elemento principal de cohesión entre todos nosotros.

En **Soler & Palau Ventilation Group** siempre hemos considerado la diversidad individual de los miembros del Grupo como una fortaleza y un valor enriquecedor, pues creemos que esta diversidad refuerza el conjunto a través de las diferentes formas de ser y de hacer.

*In the last few years **Soler & Palau Ventilation Group**, thanks to the confidence of its customers and the talent of its employees, has become a global leader in the supply of energy-efficient ventilation systems.*

Our work has always been based on the continuous reinforcement of commitment to our customers, working together to solve their problems, anticipating their needs and continuing to improve our value proposals. To achieve this we keep close to our customers through a substantial network of companies on all five continents. Each of our companies include highly qualified personnel specially trained in the design and application ventilation products for air movement systems.

*Geographically **Soler & Palau Ventilation Group** is divided into four regions, Europe, Asia, Latin America and North America; each region has a Managing Director who is fully responsible for the results of the activities in their region.*

***Soler & Palau Ventilation Group** has a strong corporate culture, with values that are shared by the entire workforce. This culture determines the personality of our Group and it is the main cohesive element between its members.*

***Soler & Palau Ventilation Group** has always considered the diversity of its workforce as a strength and a positive value. We believe that diversity reinforces the company as a whole with different personalities, ideas and perspectives.*

Un proyecto global
con una filosofía local.

A global project
with a local philosophy.



A selection of some of the Soler & Palau manufacturing locations.



Beijing Kruger (China)



Malasia Kruger



Singapur Kruger



Brasil



Mexico



Madrid (Spain)



Soudan (France)



Norway



Ripoll - Main Factory (Spain)



Guangzhou Kruger



Shanghai Kruger



Sils (Spain)



EUROPEAN EXECUTIVE COMMITTEE

- | | |
|---|---|
| Marius Gamissans
<i>R+D Director</i> | Philip Revy
<i>Product Marketing Director</i> |
| Ramón Gracia
<i>Manufacturing Director</i> | Pere García
<i>Supply Chain Director</i> |
| Juan Manuel Lecue
<i>Managing Director</i> | Xavier Forrellat
<i>Human Resources Director</i> |



ASIAN EXECUTIVE COMMITTEE

- | | |
|---------------------------------------|--|
| David Tang
<i>General Manager</i> | Antony Yen
<i>Technical & Commercial director</i> |
| Chen Hong
<i>Managing Director</i> | C J Wang
<i>Financial Controller</i> |

**Un Grupo sólido
presente en todo el mundo.
A solid Group
with worldwide presence.**

Soler & Palau Ventilation Group around the world

Europe

Plantas productivas / Production plants:

Spain (4), France (1), England (1), Norway (1).

Filiales Comerciales / Commercial Subsidiaries:

Spain, Portugal, France, UK, Belgium, Netherlands, Germany, Italy, Switzerland, Austria, Romania, Latvia, Russia, Czech Republic, Norway, Ukrania, Ireland.

America

Plantas productivas / Production plants:

USA (2), Mexico (1), Brazil (1).

Filiales Comerciales / Commercial Subsidiaries:

Mexico, USA, Canada, Guatemala, Colombia, Chile.

Asia

Plantas productivas / Production plants:

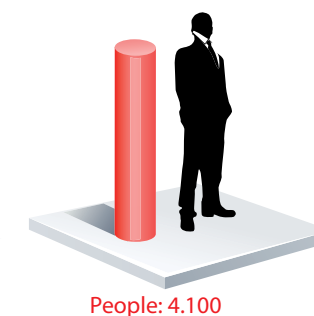
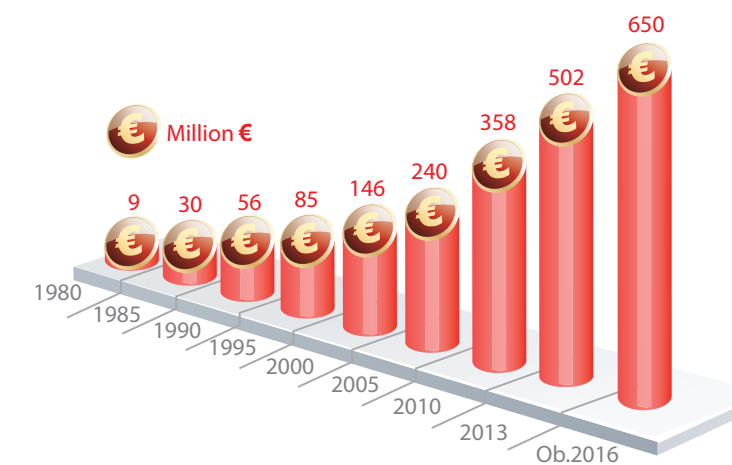
Singapore (1), China (4), Thailand (1), Malaysia (1), India (1), Vietnam (1).

Filiales Comerciales / Commercial Subsidiaries:

Hong Kong, Guangzhou, Wuhan, Beijing, Shanghai, India (2), Indonesia, Malaysia, Singapore, Thailand, Taiwan, Philippines, Vietnam. Australia: Sidney.

Una amplia Red de Distribuidores exclusivos en todo el mundo, con presencia en mas de 80 países..

An extensive global network of exclusive independent distributors covering more than 80 countries.





Torelló (Spain)



Florida (USA)



Thailand Kruger



Wisconsin - RenewAire (USA)



India Kruger



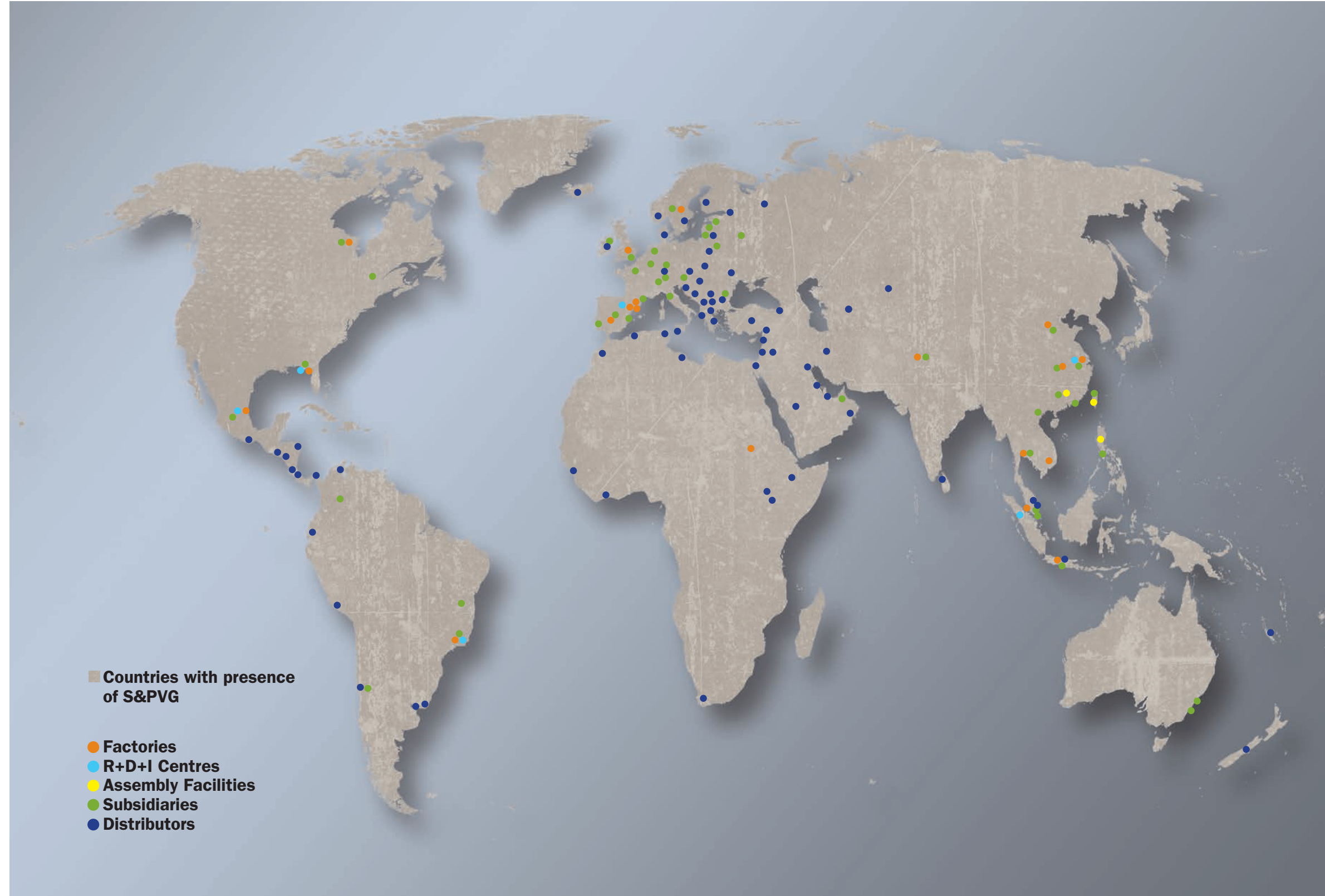
Wuhan Kruger



Harrogate - Envirovent (United Kingdom)



Philippines Kruger





GROUP SUPPORT FUNCTIONS

Javier Gaudes
Information Systems Director

Mikel Sampedro
Marketing Communication Director

Marc Valles
Quality Director

Joan Vila
Group Controller

FRANCE UNELVENT

Front:
Philippe Fonteneau
Area Manager

Patrick Adolphe
Commercial Director

Thierry Homo
Managing Director

Marie-Claude Sarda
Assistant Director

Alain Ferrari
Logistics Director

Aurélie Munoz
Marketing Communication

Back:
Damien Michel
Prescription Manager

Cédric Boxede
Technical Director

Thierry Desmarais
Area Manager

Philippe Ribat
Area Manager



SPAIN EXPORT DEPARTMENT

Front:
Vincent Duquenne
Area Sales Manager

Joan Miró
Export Director

Josep Corbera
International Logistics Manager

Back:
Joan Geli Stenhammar
Area Sales Manager

Alex Maymó
CFD Engineer

Ingrid Castellón
Area Sales Manager

Jordi Canet
Area Sales Manager

CHINA SHANGHAI

Chen Hui
Sales Manager

Chen Yue
Marketing Manager

S H Xu
Executive Director

J G Xiong
General Manager

Xu Juan
Finance Manager



El factor humano, clave del éxito.

El camino realizado hasta hoy, no ha sido fácil. En **Soler & Palau Ventilation Group** hemos primado siempre el trabajo en equipo, la formación y la promoción interna.

Habiendo entrado ya en la segunda década del Siglo XXI, desarrollando y mejorando herramientas de gestión (evaluación del desempeño, formación continua, comunicación interdepartamental, código de conducta interno, etc.) queremos consolidar en el futuro inmediato los siguientes objetivos:

- Inculcar a nuestros mandos la delegación de responsabilidades y el respeto por el individuo (Empowerment).
- Gestionar activamente la aportación y transmisión de ideas y proyectos entre las diferentes unidades de negocio del Grupo (Best Practices).
- Lograr, utilizando como palanca principal el ejemplo, la identificación de todos los componentes del equipo con los valores de la empresa y su implicación en el desarrollo de la visión y misión de nuestro proyecto empresarial.
- Detectar, promocionar y retener el talento.

The human factor, key to success.

The journey up to now has not been easy. **Soler & Palau Ventilation Group** has always given precedence to teamwork, training and internal promotion.

Having entered the second decade of the 21st century, developing and improving management tools (performance evaluation, continuous training, interdepartmental communication and internal codes of conduct) we strive to achieve the following goals in the future:

- Cultivate a respect for the individual through the delegation of responsibilities (Empowerment).
- Actively manage the contribution and transmission of ideas between the Group's different business units (Best Practices).
- Promote achievement through the alignment of our corporate values with each individuals involvement in the development of the vision and mission of our business project.
- Identify, promote and retain talent.

Humildad, austeridad, transparencia.

Humility, transparency, frugal use of company resources..





USA

Greg Johnson
Manufacturing Director

Deborah Forsberg
Chief Operating Officer

Robert Robinson
VP of Sales & Marketing

Eugene Scotcher
CEO S&P North America

Joshua Lynch
Engineering Manager



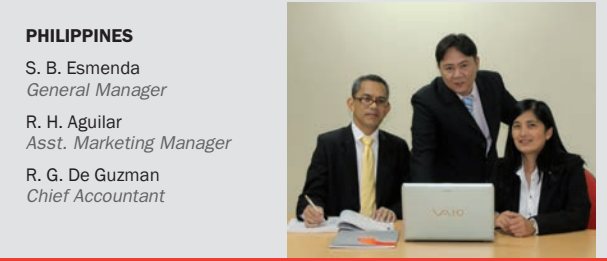
GERMANY PLUGGIT

Dieter Frost
Marketing Director

Otto Greipel
Sales Director

Markus Lang
Product Director

Christian Bolsmann
Managing Director



PHILIPPINES

S. B. Esmenda
General Manager

R. H. Aguilar
Asst. Marketing Manager

R. G. De Guzman
Chief Accountant



BELGIUM

Marc Leroy
Flanders Commercial Manager

Alain Birenbaum
Managing Director

Patrick Aerts
Wallonia Commercial Manager

La calidad como medio de transmitir confianza

En **Soler & Palau Ventilation Group** somos conscientes de que la calidad es garantía de éxito, por ello está definida como una cuestión de principios. Soler & Palau fue en 1989 la primera empresa española homologada por AENOR.

Actualmente todos los centros productivos del Grupo están certificados según la ISO-9001. Asimismo, se han homologado sistemas de calidad para gamas de productos con ejecuciones especiales: Alta temperatura, ATEX y otros.

Desde el año 1992 el Laboratorio de Aerotécnica de **Soler & Palau Ventilation Group** está acreditado por ENAC para la realización de los ensayos de ventiladores en cuanto a características, ruido y vibraciones de acuerdo a la norma ISO/IEC 17025.

En la actualidad nuestro Laboratorio está acreditado a nivel internacional por el organismo ILAC-MIRA.

Quality as a means to transmit confidence.

Soler & Palau Ventilation Group understands that quality is the guarantee of success and as such has strived to achieve only the highest standards of quality in every aspect of the business as a matter of principle since its foundation. Soler & Palau was the first Spanish company to obtain AENOR certification in 1989.

All the Group's production plants are currently ISO-

9001 certified. In addition, quality systems for special application products have also been certified including high temperature, ATEX and others.

Since 1992, **Soler & Palau Ventilation Group's** Aero-Technical Laboratory in Spain has been accredited by ENAC to conduct airflow, noise and vibration tests on fans in compliance with ISO/IEC 17025 standards.

Our Laboratory is currently accredited internationally by ILAC-MIRA



Tenemos claro que la calidad es el modo más seguro de ganarnos la confianza.

We know that quality is the best way to earn confidence.

Anecoic Chamber



Climatic Chamber



Testing Performances





SPAIN

Damián González
Area Manager

Jorge Casino
Administration Manager

Joan Pessarrodona
Technical Support

Xavier Subirana
Industrial Applications Manager

Pedro Pulido
Commercial Director



SPAIN PRODUCT MANAGERS

Vincenz Berger

Paul Mason

Juan Carlos Romero

Laurent Broquedis

UK- S&P

Harvey Bantin
Operations Director

Eugene Scotcher
Managing Director

Alex Finch
Financial Cotroller

Alasdair Howie
Marketing Manager



AUSTRALIA

Hatice Mehmet
Administration Manager

C.K.Cheng
General Manager

Stan Wood
Managing Director



Investigación y desarrollo, una fuente de ventaja competitiva

Soler & Palau Ventilation Group impulsa una gama de productos con un tronco común, adaptados a las necesidades de los mercados locales. Para ello se han creado oficinas de I+D en cada área geográfica, que investigan para incorporar al catálogo los productos más adecuados en función de las necesidades o legislación de cada país. La globalidad de

Soler & Palau Ventilation Group permite y favorece el intercambio de conocimientos y experiencias entre los seis centros de I+D, todos ellos dotados de modernos laboratorios homologados por prestigiosos organismos internacionales:

- Zona Europea..... España (ENAC-ILAC)
- Zona Asiática..... Shangai y Singapur (AMCA)
- Zona Norte América..... Estados Unidos (AMCA)
- Zona Latino América..... México y Brasil (AMCA)

Research & Development, a source of competitive advantage

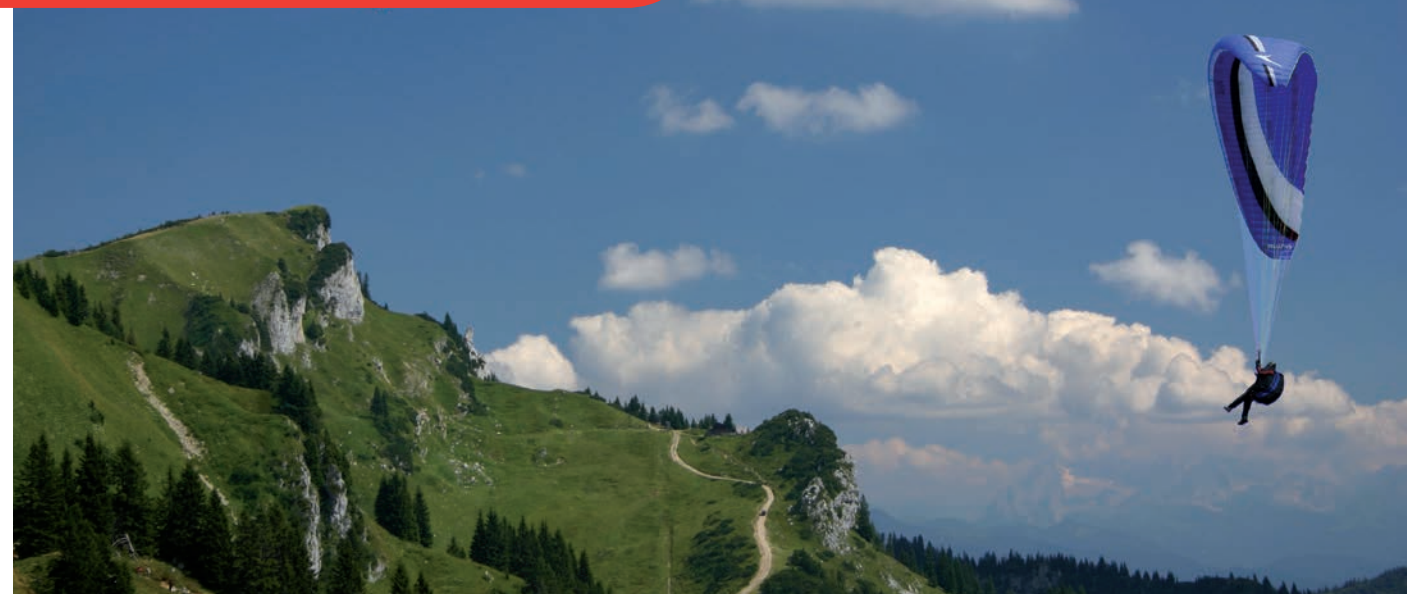
Soler & Palau Ventilation Group produces a wide range of products often derived from a common platform. This common product platform is then adapted to suit the needs of the local markets. For this purpose R&D offices have been set up in each geographical area to research and develop products according to needs or legislation in each specific region.

The global nature of Soler & Palau Ventilation Group enables the transfer of knowledge and experience between the four R&D centres. All of the R&D centres are equipped with modern test laboratories certified by prestigious international bodies:

- European areaSpain (ENAC-ILAC)
- Asian area Shangai & Singapore (AMCA)
- North American area United States (AMCA)
- Latin American area Mexico & Brasil (AMCA)



Ser innovadores significa futuro.
To be innovative means to have a future.





ITALY

Sergio Croci
Area Sales Manager

Nadia Serravalle
Logistic Manager

Iuri Dal Corso
OEM Sales Manager

Mauro Cecconi
Managing Director

Roberto Cazzaniga
Area Sales Manager

MEXICO

David Ortiz
Technical Manager

José Antonio Martínez Villa
Administration Manager

Miquel Cuatrecasas Pascual
Managing Director

Jose Luis Orbezo
Commercial Director



LATVIA

Janis Zarins
Managing Director

CZECH REPUBLIC

Front:

Petr Koutník
Managing Director

Ivan Cířinec
R&D Director

Jiří Rak
Marketing Director

Back:

Otakar Pump
AHU Department Director

Zuzana Eliášová
Managing Assistant

Martin Hendrich
Supply Chain Director



El diseño pensando en la sostenibilidad

En la actualidad, no basta con fabricar productos fiables y de calidad. El ahorro y la eficiencia energética de los productos, tanto en términos aerodinámicos como acústicos, son factores claves en el diseño de nuestros productos, de ahí la adopción del software de simulación aerodinámica más acreditado existente en el mercado.

El firme compromiso de todas las empresas de **Soler & Palau Ventilation Group** con la eficiencia y el ahorro energético, nos

ha hecho adoptar lo que se denomina ecodiseño como una filosofía ineludible a partir de la cual han nacido conceptos como la Demanda Controlada de Ventilación, los Sistemas Inteligentes de Control o productos diseñados específicamente para la recuperación de energía.

En consecuencia con esta filosofía, los ingenieros de **Soler & Palau Ventilation Group** no sólo trabajan en los términos de eficiencia, sino que también tienen en cuenta la reciclabilidad de los componentes para evitar al máximo el impacto ambiental al final de la vida útil de los productos.

Designed with sustainability in mind

Today it is not enough to simply manufacture reliable and high quality products. Energy savings and product efficiency, both in aerodynamic and acoustic terms, are the basic foundations for the design of our products. In this regard we use the most advanced aerodynamic simulation software and other technological productivity tools to assist our developments around the world.

The firm commitment of all **Soler & Palau Ventilation Group** companies to improving product efficiency and energy

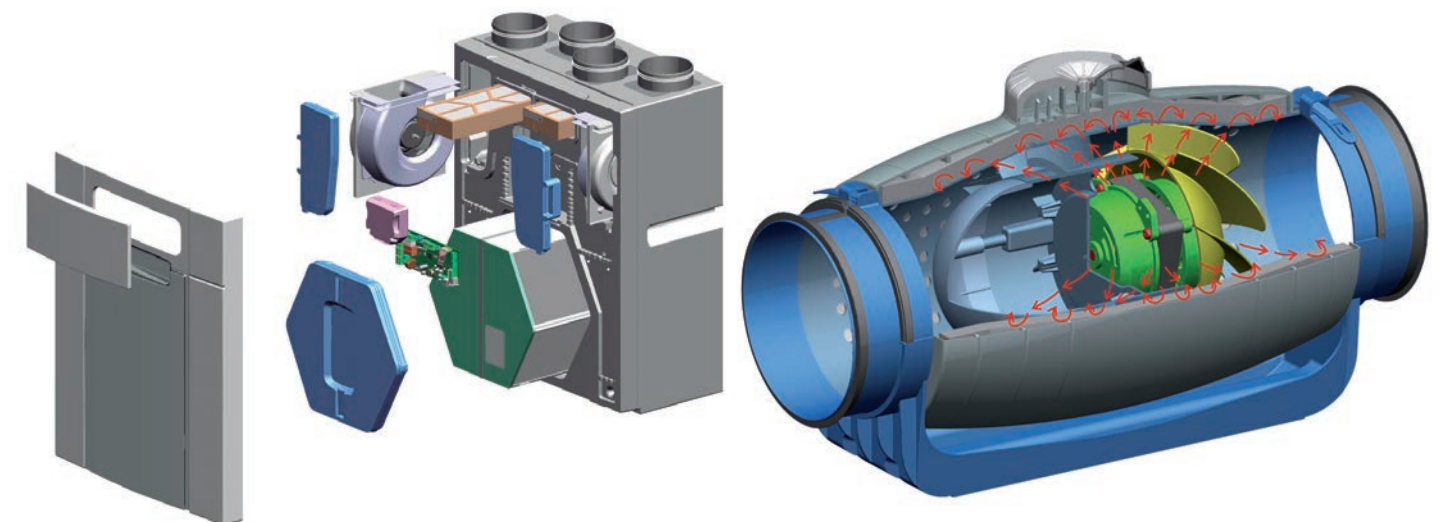
savings, have led us to adopt what we call EcoDesign, This design philosophy forms the basis of concepts such as our Controlled Demand Ventilation and Intelligent Control System ranges along with products specifically designed to recover energy.

In addition, as result of this philosophy, **Soler & Palau Ventilation Group** engineers not only work on efficiency but also take into account the recyclability of components for the purpose of reducing the environmental impact of products when they reach the end of their service life.



La energía es un bien escaso, el ecodiseño es una prioridad.

Energy is a limited resource, therefore Eco-design is a priority.





FRANCE VIM
 Christian Potiron
Purchasing Director
 Bruno Forlini
Director South Region
 Laurent Vulliet
Production Director
 Ivan Bordas
R&D-Marketing Director
 Frédéric Laurent
Managing Director
 Ludovic Dournel
Director North Region
 Nathalie Maldonado
Administrative and Financial Director
 Francis Valembert
After Sales Service & Quality Manager

GERMANY
 Nicole Heiler
Sales department
 Rolf Ort kamp
Managing Director



CHILE
Front:
 Barbara Cavagnola
Distributors Sales Executive
 Antonio Pi
Managing Director
 Ana María Lagos
Commercial Assistant

Back:
 Claudio Lazo
HVAC Sales Executive
 José Antonio Susacasa
Operations Manager
 Juan José Susacasa
Commercial Manager
 Cristián Alarcon
HVAC Sales Executive
 Facundo Muencke
Ind. Sales Executive



CANADA
 Faisal Khalil
Controller
 Roy McCrimmon
President
 Matthew Medeiros
General Manager



Las compras como factor de competitividad

Una buena gestión de compras y un sistema de calidad concertada, son pasos imprescindibles para ser una empresa competitiva en un mercado global.

Una cadena extendida de proveedores distribuidos por todo el mundo, innovando y trabajando en estrecha colaboración con **Soler & Palau Ventilation Group** contribuye a lograr su satisfacción como cliente.

Con el Software de comunicación SUPPLY CHAIN en base a Internet hemos conseguido una eficiente comunicación con nuestros proveedores.

Ponemos a su servicio un mercado de suministro global, que crece día a día, ofreciendo nuevas oportunidades en calidad, competitividad y nuevas tecnologías, que en **Soler & Palau Ventilation Group** se combinan para ofrecer a nuestros clientes productos con una propuesta de valor permanentemente renovada.

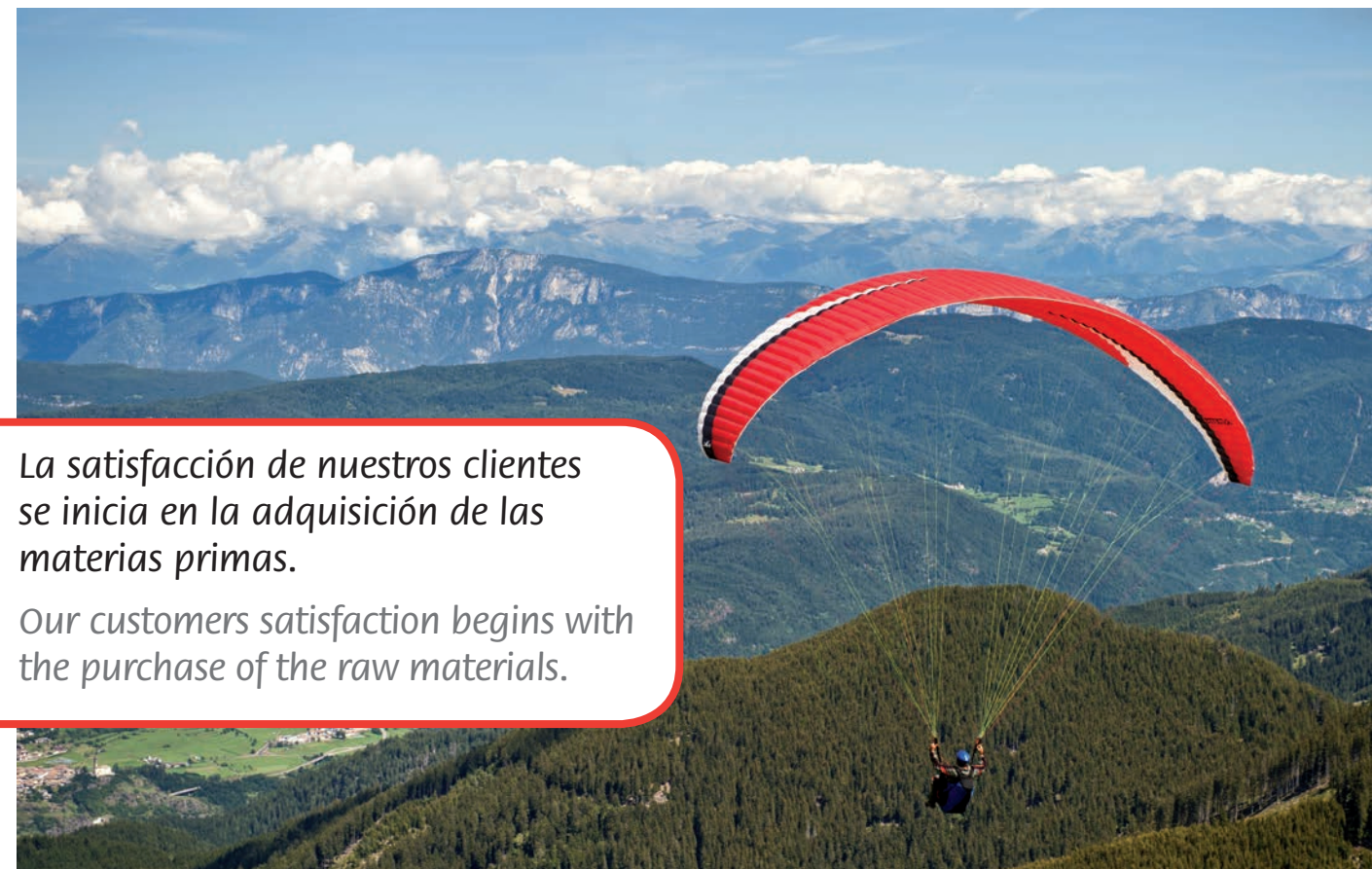
Purchasing as a factor for competitiveness

Good purchasing management, combined with a good a quality system, are essential steps to becoming a globally competitive company.

The Company has an extensive network of suppliers spread all over the world, innovating and working with **Soler & Palau Ventilation Group** to achieve the satisfaction of our customers.

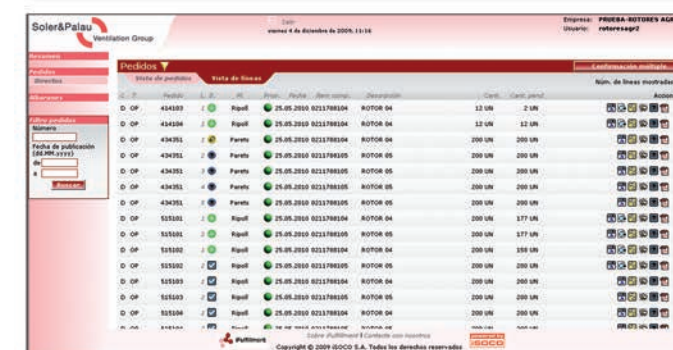
With our specialist internet-based supply chain communication software, we have achieved efficient communication with our suppliers.

We seek to take opportunity from a global supply market by growing day by day, offering new opportunities in quality, competitiveness and new technologies that enable **Soler & Palau Ventilation Group** to offer our customers products with a continuously improved value proposal.



La satisfacción de nuestros clientes se inicia en la adquisición de las materias primas.

Our customers satisfaction begins with the purchase of the raw materials.





AUSTRIA
Mr. Ing. Othmar Schenk
Managing Director



IRELAND
Mark Moran Project Sales Engineer
Eamonn King Director
Niamh Staunton Customer Service
Edel Roche Credit Controller
Frank Ludlow Sales Engineer
Richard Williams Managing Director

SPAIN FACTORIES

Jordi Corominas
Rodin & EMC Factory
Plant Manager
Joan Godayol
Ripoll Plant Manager

José Manuel Sánchez
Plant Manager
Francisco J. Vargas
Madrid Plant Manager



MALAYSIA

L L Ong
Finance Manager
K H Teoh
Managing Director

Derek Seah
Technical Director
A C Khoo
General Manager



La producción adecuada a la demanda de mercado

A lo largo de más de 50 años diseñando y produciendo ventiladores, hemos adquirido el conocimiento para dominar las diversas tecnologías que intervienen en los procesos de producción.

Hoy estamos focalizando esfuerzos en mantener un alto nivel de desarrollo en aquellas tecnologías que consideramos

básicas para la fabricación de nuestros productos. Un buen equilibrio entre la especialización y la flexibilidad hace que nuestros métodos de fabricación estén orientados a obtener productos con mayor valor añadido y a dar un servicio rápido y eficaz a la demanda del mercado.

Nuestra cercanía a los mercados finales facilita que nuestros productos se adecuen totalmente a las necesidades locales en función de sus usos y aplicaciones.

Production adapted to market demands

In our history of over 50 years designing and manufacturing fans, we have acquired a strong command of the different technologies that form the foundation of our production processes.

Today we focus our attention on maintaining a high level of development in technologies we consider as being the foundations for manufacturing our products. A good

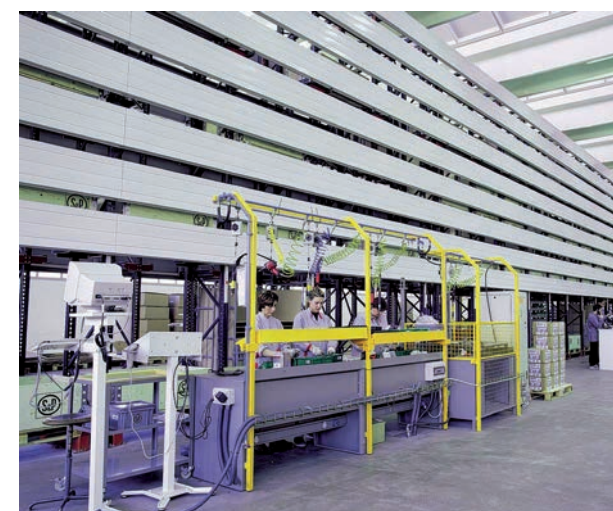
balance between specialisation and flexibility means our manufacturing methods are focused on obtaining products with the greatest added value and delivered with a rapid and efficient service to meet the needs of each specific market.

Our local knowledge of the final markets enables our products to be perfectly adapted to local needs, according to use and application.



Dominamos la tecnología de los procesos de producción.

We have the complete control of our production process technology.





PORTUGAL

Jorge Pinto
Project Technical Advisor
Carlos Barbas
Managing Director

Cátia Paquete
Customer Service
Luis Mota
Customer Technical Advice Manager

UK-ENVIROVENT

Caroline Wright
HR Director
Samantha Robinson
Commercial Services Director
Nick Heaton
Managing Director

Andy Makin
Distribution Sales Director
Darren Chadwick
Quality Director
Rebecca McLean
Marketing Director



MIDDLE EAST

Amer Ahmad Fauri
Business Development
Manager of Middle East

TAIWAN

K Y Yang
General Manager
Judy Lo
QA Manager
Louis Wu
Marketing Manager
May Hsu
Finance Manager



Fabricamos productos con un importante valor añadido

Las más de 10.000 referencias estándares de nuestro catálogo y los cientos de miles de variables, hacen que nuestra oferta sea la más completa del mundo, con respuestas a todas las necesidades del mercado ya sea para entornos domésticos, industriales, agrícolas, sector terciario, procesos industriales u OEMs.

El reto de futuro es introducir en el mercado productos y sistemas de ventilación y recuperación de energía, con un elevado nivel de diseño, que sean cada vez más eficientes y, sin renunciar a altas prestaciones, proporcionen un mayor confort, además de reducir el consumo energético.

We manufacture products with high added value

Today our catalogue includes over 10,000 standard references and hundreds of thousands of variants that make our ventilation product portfolio one of the most comprehensive in the world. Our product range has been designed and developed in response to the needs of numerous global market requirements whether for domestic, industrial, agricultural, industrial processes or OEM market sectors.

The challenge for the future is to continue to produce innovative, high quality ventilation, energy recovery products and systems that are increasingly energy efficient and provide more comfort without compromising airflow and acoustic performance.



Nos anticipamos a las necesidades del mercado.

We anticipate market needs.





INDIA

Sampat Shendage
Plant Manager

Trupti Gajanan Chavan
Finance Manager

Guruprasad Tiwari
Asst. General Manager

Abhijit Kamat
Sales Manager



INDIA NORTH

Shishir Shirvastav
Plant Manager
Vikas Shevale
General Manager

Kapil Kataria
Sales Manager

Swati Kedia
Asst. Finance Manager

Nuestro sistema logístico sitúa el producto cerca del cliente

Soler & Palau Ventilation Group es una de las pocas empresas de ventilación que puede ofrecer una cobertura mundial en la distribución de sus productos, ya sea a través de los almacenes reguladores de las filiales propias como por medio

de distribuidores exclusivos, capaces de resolver todo tipo de problemas relacionados con sistemas de ventilación.

De nuestras factorías en Europa, Asia y América salen al mercado anualmente más de 5 millones de unidades de ventilación, lo que hace que cada 7 segundos un producto de *Soler & Palau Ventilation Group* se esté instalando en algún punto del planeta.

Our logistics system places the product close to the client

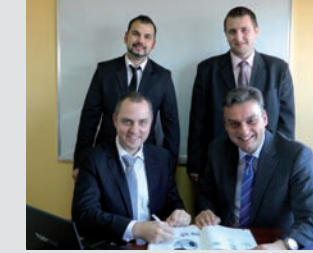
Soler & Palau Ventilation Group is one of the few ventilation companies that can offer a truly local coverage for the distribution of its products on a worldwide basis. Through either *Soler & Palau* subsidiary company warehouses, or

CHINA GUANGZHOU

W B Wang
General Manager

Zhang Lian
Managing Director

Yang Xiao
Marketing Manager



ROMANIA

Marian Maracine
Sales Engineer
Ionut Ilie
Sales Engineer

Gabriel Popescu
Sales Coordinator

Bogdan Petre
Managing Director

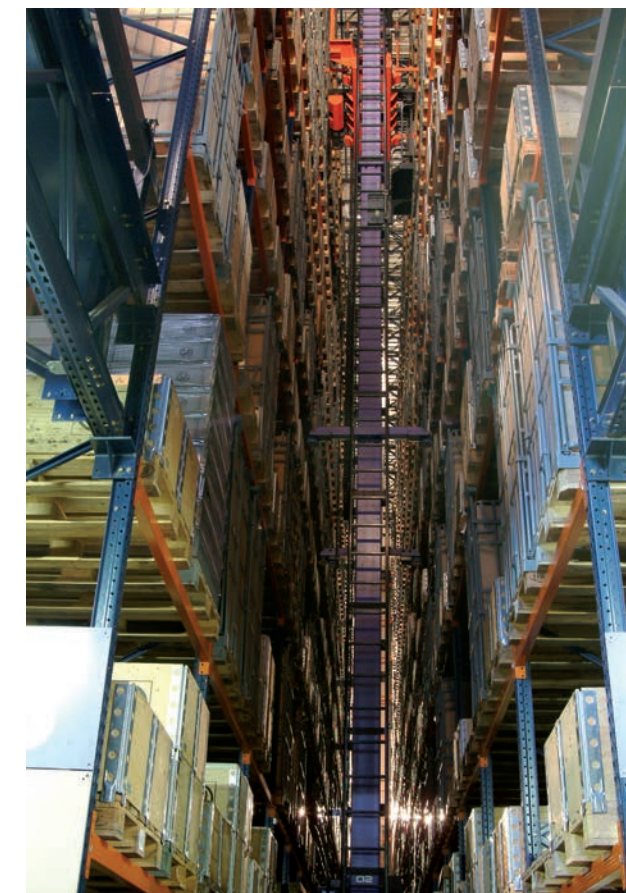
those of our exclusive distributor partners, we are able to quickly respond and deliver products on a local level to our global network of customers.

Our factories in Europe, Asia and America produce more than 5 million ventilation units a year, meaning that every 7 seconds, a *Soler & Palau Ventilation Group* product is being installed somewhere in the world.



Cada 7 segundos se instala un producto de nuestras marcas en algún lugar del mundo.

Every 7 seconds, one of our products is being installed somewhere in the world.





USA – RenewAire
 Doug Steege
Vice President of Sales & Marketing
 Chuck Gates
President
 Matthew Friedlander
Vice President of Engineering

COLOMBIA
 Norberto Navas
Sales Manager
 Daniel Prieto
Sales Area
 Jorge Pinilla
Managing Director
 Rodrigo Zambrano
Administration Manager
 Efrén Ospina
Responsible Expeditions



RUSSIA
 Victor Shansky
Bussines Development Manager
 Alexey N Smirnov
Technical Manager



DUBAI
 J C Sereno
Area Manager

Proporcionamos soporte técnico a nuestros clientes

En **Soler & Palau Ventilation Group** siempre hemos entendido que debemos tener una colaboración estrecha con los clientes y prescriptores, compartiendo el caudal de conocimiento que hemos acumulado a lo largo de los años. Para ello, todas nuestras filiales proporcionan un Servicio de Asistencia Técnica Gratuita, cuyos componentes son técnicos especializados que ayudan a resolver los problemas relacionados con el movimiento y tratamiento del aire. Más de 30.000 casos que nos plantean los profesionales del sector son resueltos anualmente.

También hemos desarrollado software especializado que ponemos a disposición de nuestros clientes y colaboradores de forma gratuita, como el programa **Easyvent** de cálculo y selección de ventiladores, el **VMC Select** para resolver problemas relacionados con la Ventilación Mecánica Controlada o el **Heater** para realizar cálculos de sistemas de calefacción eléctrica.

Asimismo, disponemos de simuladores de comportamiento de fluidos para realizar estudios de gran precisión sobre el movimiento de aire en grandes naves, garajes o túneles.

Providing technical support to our customers

Soler & Palau Ventilation Group has always believed that we should have a close collaboration with customers and partners to be able to share the wealth of knowledge we have accumulated over the years.

Today all our subsidiary companies provide free a Technical Assistance Service, staffed by specialised technicians who are there to assist and to provide our customers with solutions for their air movement applications. On average the **Soler & Palau Ventilation Group**, Technical Assistance the Services departments receive some 30,000 enquires per year.

We have also developed specialised computer software that is placed at the disposal of our customers and partners free of charge. Software such as **Easyvent**, assists with the selection of mechanical extract and supply fans; the **VMC Select** software assists our customers with the selection of Controlled Mechanical Ventilation systems, and our **Heater** Software calculates the heat load and therefore product required for electrical heating systems.

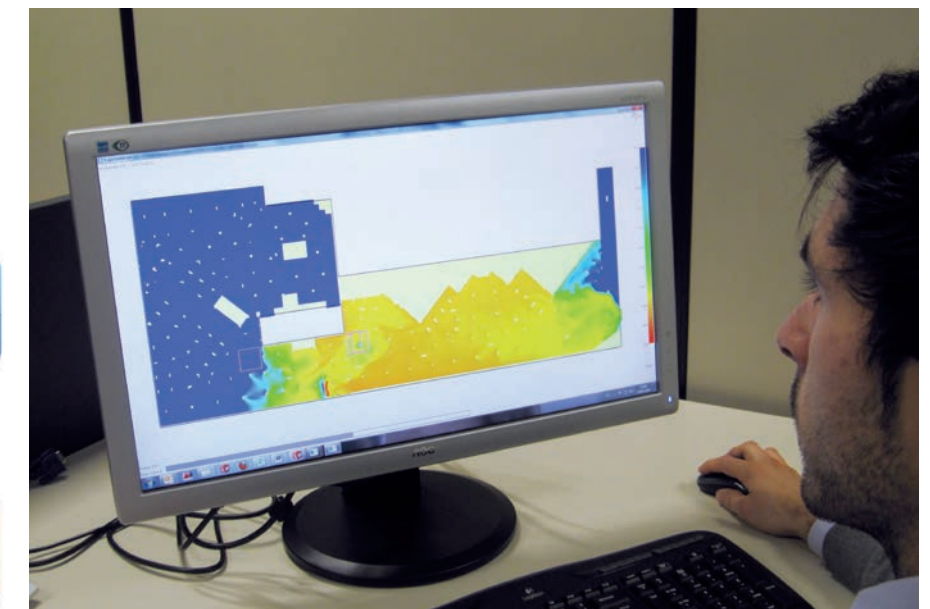
Our Technical Assistance Services also use fluid dynamics modelling software to carry out high-precision studies on air movement in large buildings, garages or tunnels.



Ponemos nuestros conocimientos y experiencia al servicio de nuestros clientes.

Placing our knowledge and experience at the service of our customers.

EASY VENT





THAILAND

Somkiat Jongsathapompong
General Manager
Chaiagk Sonpho
Managing Director

Wantana Noppimarn
Executive Director
Prachanart Neamnam
Marketing Manager

SINGAPORE

Y H Xie
General Manager
Sean Lim
Deputy General Manager

Grace Toh
Purchasing Manager
Alicia Loh
Sales & Marketing
Manager



BRAZIL

Denise Ferreira Ehlers
Marketing Manager
Cláudia Alabarce
São Paulo Commercial
Manager
Carlos Ferreira Ehlers
Managing Director

Sérgio Groff
OEM Commercial Manager
Cidnei Barbosa Dos Santos
Porto Alegre Commercial
Manager

NORWAY

Jostein Jensen
Technical Manager
Johan Jensen
Offshore Manager

Ivar Hovland
General Manager
Johan Jakobsen
Sales Manager



Cuidamos el medio ambiente en nuestros procesos productivos

Un crecimiento constante y ordenado, no debe estar reñido con un profundo respeto con el medio que nos rodea. En nuestras Empresas, reciclamos los desechos de papel, cartón, plásticos, cobre y en general de todo tipo de materia prima que necesitamos para la producción; asimismo, disponemos de sistemas de depuración de aguas para

devolverlas a la naturaleza en iguales o mejores condiciones en que las recibimos. Esto es consecuencia del desarrollo por parte de **Soler & Palau Ventilation Group** de un sistema integrado de gestión de seguridad y medioambiente basado en las normas internacionales OHSAS 18001 e ISO 14001 con el objetivo de garantizar que sus procesos y productos son respetuosos con la seguridad y salud de las personas y que en ningún caso puedan afectar de forma negativa al medio ambiente.

Caring for the environment in our production processes

At **Soler & Palau Ventilation Group** we believe that continuous and controlled growth should be combined with a profound respect for the environment.

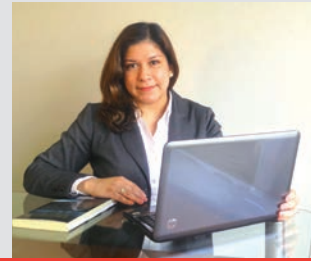
Today our principle manufacturing facilities recycle paper, cardboard, plastic, metal and generally any waste that could be used as raw material for production. In our principle facilities we also have water purifying systems to return the water to nature in the same or even better condition, than when it was received. This is the result of **Soler & Palau Ventilation Group** developing an integrated

Safety and Environmental management system based on international OHSAS 18001 and ISO 14001 standards, with the aim of guaranteeing that our processes and products respect the safety and health of people and will under no circumstances have a negative or damaging effect on the environment.



Somos respetuosos con el legado a las siguientes generaciones.
We are respectful of the legacy to be left for future generations.





LATIN AMERICA
Verónica Villanueva
Product Application Manager



UKRAINE
Oleg Zhur
Business Development Manager
Roman Khomyn
Business Development Manager

SWITZERLAND
Zoran Jugovic
Area Sales Manager
Martin Thomann
Area Sales Manager
Frédéric Hernandez
Managing Director

Thierry Godard
Customer Technical Advice
Manager
Hervé Vanplin
Area Sales Manager



SINGAPORE KEN
David Lau
General Manager
Roger Yeo
Sales Manager



Una de las fortalezas del grupo es la capacidad de generar nuevos proyectos

La recesión iniciada en 2008 no ha frenado las iniciativas de **Soler & Palau Ventilation Group** sino que las ha acelerado y hemos convertido los riesgos del entorno en oportunidades reales, reforzando el compromiso con nuestros clientes, trabajando conjuntamente en la solución de sus problemas, anticipándonos a sus necesidades y en todo caso manteniendo un alto grado de calidad y fiabilidad en las propuestas de valor del Grupo.

Tenemos la firme voluntad de seguir creciendo tanto de forma orgánica como por adquisiciones. Las empresas que

estamos evaluando actualmente, y aquellas que se evaluarán en el futuro, deberán ofrecer sinergias al Grupo en términos de cobertura geográfica, extensión de gama de productos o mejora de cuota de mercado.

Durante los próximos años continuaremos nuestro proceso de transformación de proveedor de productos a proveedor de sistemas de ventilación. Cada vez más, los clientes demandan soluciones de ventilación que sean fáciles de instalar, operar y mantener y que, al mismo tiempo, tengan un coste global competitivo teniendo en cuenta, no solamente la inversión inicial, sino a los gastos operacionales a lo largo de todo el ciclo de vida de la instalación.

One of the group's strengths is its capacity to generate new projects

The recession that began in 2008 has not, in any way, inhibited any reduction in innovation or investment at **Soler & Palau Ventilation Group**. On the contrary it has accelerated our appetite to innovate and invest as the Company has strived to turn the risks currently presented by the recession into opportunities by reinforcing our commitment to customers; working together to solve their problems; anticipating their needs and above all maintaining a high degree of quality and reliability in our products.

We are firmly dedicated to continue a strategy of growth both organically and by acquisition. The companies and opportunities we are currently assessing, and those to be assessed in the future, must offer synergies to the Group in terms of geographical coverage, extension of product range or improvement of market share.

The next few years will see a continuation of our transformation process from a product supplier to a ventilation system provider. Our customers require ventilation solutions that are simple to install, operate and maintain and which are competitively priced when considering not only the initial investment but throughout the working life of the product.



Hoy estamos poniendo los cimientos para seguir siendo fuertes y sólidos en el futuro.

Today we are establishing the foundations for continued strength and stability in the future.



INDONESIA

Rodemto
General Manager
Frans
Asst. Production Manager
Dea
Financial Controller



VIETNAM

Truong Cong Tin
Branch Manager
Nguyen Thanh Toan
General Manager
Nguyen Manh Thang
Sales Manager

Obras emblemáticas

La fiabilidad de los productos de **Soler & Palau Ventilation Group**, la implantación del Grupo a nivel mundial, el soporte técnico y el cumplimiento de los compromisos adquiridos, han merecido la confianza de los departamentos de

Ingeniería, distribuidores e instaladores y ha permitido que nuestros ventiladores estén instalados en obras emblemáticas en todo el mundo.

Prestigious projects

The reliability of **Soler & Palau Ventilation Group** products combined with our worldwide presence; technical support and commitment to excellence have earned us the confidence of professional engineering departments,

distributors and installers around the world. This confidence in **Soler & Palau Ventilation Group** has led to our fans being installed in many prestigious construction projects all over the world.

La confianza de nuestros clientes es la mejor garantía de un trabajo bien hecho.

The confidence of our customers is the best guarantee of a job well done.





European area

- Algeria**
 - Ain Defla and Bouira: UNO Shopping Centers
- Alger**
 - CMA CGM Tower
 - International Airport
 - Siegfried Du Ministère Des Affaires Etrangères
- Tiencen**
 - Hotel Renaissance Marriott
- Tiencen and Oran**
 - Ibis Group Accor
- Belarus**
 - Korona Shopping Center
- Brest**
 - Regional Centre for the Mediterranean
- Minsk**
 - Power Station 5
- Novopolotsk**
 - Polotsk State University
- Belgium**
 - Centre Culinaire
- Brussels**
 - Dexia Tour Banquaire
 - Kinetix Sport Center 1
- Genk**
 - Ford Genk
- Croatia**
 - Colosseum, Shopping Center
- Czech Republic**
 - Ostrava
 - IKEA
- Egypt**
 - Calro
 - Polygon, Residential & Offices
- France**
 - Caen
 - IKEA
- Lens**
 - Louvre Lens
- Lille**
 - Grand Stade Lille Metropole
- Lyon**
 - Confluence Museum 2
- Marselles**
 - History Museum
 - MuCEM
 - Regional Centre for the Mediterranean
- Orleans**
 - New Orleans Hospital
- Paris**
 - Philharmonie de Paris
- Rennes**
 - Centre Culinaire
- Villeneuve-d'Asq**
 - Inesis Decathlon
- Gabon**
 - Libreville
 - Cour Constitutionnelle de Libreville
- Greece**
 - Athens
 - Athens Metro Stations
- Ireland**
 - Dublin
 - Dublin Airport Terminal 2
- Italy**
 - Milan
 - La Scala
- Morocco**
 - Tager
 - Renault Factory
- Portugal**
 - Guarda
 - Hospital da Guarda
- Lisbon**
 - Cofina Sede
 - Dolce Vita Tejo shopping mall
 - Judicial Police building
 - Zon Multimedia building
- Porto**
 - Dragão Caixa FC Porto Stadium
 - Regional Centre for the Mediterranean
- Sintra**
 - Forum Sintra
 - Coca Cola Factory
- Romania**
 - Promenada Mall
- Russia**
 - Kaluga
 - Continental factory
 - Volvo factory
- Moscow**
 - Hotel Moscow
 - Shopping Center June Auchan
 - Spartak Moscow Stadium
 - Spartak stadium
 - June shopping mall 3
- St. Petersburg**
 - Hermitage Museum
 - Renaissance Pravda business center 4
- Sochi**
 - Hotel Hayatt
 - Olympic Village

- Surgut**
 - Aura shopping mall
- Yaroslavl**
 - Aura shopping mall
- Serbia**
 - Unversiadie
 - Cooper Tire
- Kruševac**
 - University City College
 - Zoo
- Poland**
 - Cracow and Poznan
 - Stadiums
- Spain**
 - Barcelona
 - Barcelona Football stadium 5
 - Guangzhou Luntou-Sheng Wu Tunnel
 - MNAC (National Art Museum of Catalonia)
- Madrid**
 - Museo Reina Sofia
 - T4 Airport terminal 6
- Salou**
 - Portventura
 - Airport
- Santander**
 - Airport
- Valencia**
 - Manisses Airport, City of Arts and Science
- Turkey**
 - Ankara
 - Next Level, Residential, Office and Shopping center
- Istanbul**
 - Zorlu Center
- United Kingdom**
 - All Saints School
 - Burger King
 - CAU Restaurant Chain
- Guangzhou**
 - Baiyun International Conference Centre
 - Baiyun International Airport
 - Guangzhou Honda Automobile co., Ltd
 - Line 1 Metro of Guangzhou
 - Poly International Plaza
 - Zhongshan Shangri-La Hotel
- Shanghai**
 - Anhui Radio & TV Center
 - Nanjing Greenland Square Zifeng Tower
 - Shanghai Global Financial Centre
 - Shanghai Pudong International Airport
 - Shanghai Tobacco Factory
 - Xiamen Xiangnan Tunnel
- Wuhan**
 - Chenzhou Olympic Sports Center
 - Chongqing Jiangbei International Airport
 - Henan Art Centre
 - Shanxi Liulin Coal Hotel
 - Sichuan Radio & Television Center
 - Wuhan International Convention and Exhibition Center
- India**
 - Maruti Udyog
 - Sahara City Centre
- Bangalore**
 - Knowledge Park
- Delhi**
 - Delhi Rail Metro Corporation
- Mauritius**
 - Cyber City
- Mumbai**
 - Airport
 - Grand Mahata Sheraton Tower ITC
 - Hiranadani Complex
 - Saifee Hospital
- Beijing**
 - Beijing Capital International Airport Terminal 3
 - Beijing Fortune Plaza
 - Beijing Shangri-La Hotel
 - Capital Museum of China
 - CCTV Headquarters
 - China Life Tower
 - China National Museum of fine arts
 - Dalian World Trade Center
 - LG Building
 - National Museum of China
 - National Grand Theatre
 - ZhongGuanCun Financial Centre
- Chessington World of Adventures**
 - Ely College
 - Honest Burger Chain
 - Pizza Express
 - Streatham Labara
 - Victory Academy Norwich

- Powai**
 - British Gas
- Indonesia**
 - Bubutan Golden Junction - B G Junction Complex
 - Factory of PT. Astra Honda Motor
 - Lottemart Bintaro Jaya
 - Pakubuwo Residence
 - Regatta Apartment
 - SCBD Lot 18
 - The Adhiwangsa Residence
- Bandung**
 - Braga City Walk
- Jakarta**
 - Barkie Tower
 - Cyber 2
 - Kemang Village Jakarta
 - Kuningan City
- Aqaba**
 - Princess Haya Hospital
- Mabalacat**
 - Diosdado Macapagal International Airport
- Manila**
 - Skyway Twin Corners
- Newport City**
 - Marriott Hotel & Residential Resort
- Saudi Arabia**
 - Riyadh
 - KAP1, King Abdullah Project for the Development of Security Centers
- Malaysia**
 - Prime Minister's Office (Perdana Putra)
 - Traders Hotel KLCC
 - Palace of Justice (Komplek Kehakiman & Mahkamah)
- Johor Bahru**
 - CIQ - Customs, Immigration & Quarantine Complex
- Kuala Lumpur**
 - Convention Centre
 - Healthcare Centre Private Hospital
 - Lot Meridien & Hilton International Hotels
 - Palace of Justice
 - Sungai Buloh Hospital
- Philippines**
 - Bonifacio Ridge
 - Greenbelt 5
 - Manhattan Parkway
 - One Corporate Center
 - One Legaspi Place
 - One McKinley Place
 - Q Tower
 - Skyway Twin Towers
 - St. Francis Tower
 - St. Lukes Medical Center
 - The Gramercy Residences
 - The MRT Depot Line 2
 - Tiffany Court
- Singapore**
 - ArtScience Museum 1
 - Marina Bays Gardens 17
 - Ministry of Home Affairs
- Taiwan**
 - Corning Incorporated
 - HsinChu Mackay Memorial Hospital
 - Metro TaoYuan Airport
 - Metro Xin Yi Line
 - Metro Xin Zhuang Line
 - Taiwan High Speed Rail (HsinChu Station)
- Taipei**
 - 101 Tower 18
 - MRT System (Xinyi Line)

- Thailand**
 - MRT System (Xinzhuan Line)
 - Municipal stadium
 - Taipei 101
- Central Department Store**
 - Central World Plaza
 - Central World Tower
 - Pratunam Complex
 - Q-House Lumpini
 - Siam Paragon Complex
 - Sunanabom Hotel
 - Tesco Lotus
- New Bangkok**
 - International Airport (Suwanabhom Airport)
- United Arab Emirates**
 - Abu Dhabi
 - Abu Dhabi Police Head Quarters
 - Al Habtoor Hotel (7*) 14
- North American area**
 - Michelin US Health Center
- New Jersey**
 - Tiffany and Company National Distribution Center
- Pittsburgh**
 - Bayer Corporation US Headquarters
- Latin American area**
 - Brazil**
 - São Paulo
 - Arena Corinthians football stadium
 - International Airport Tunnel
 - Porto Alegre**
 - Beira Rio football stadium 15
- Santos**
 - Petrobrás administrative building
- Telemaco Borba**
 - Hydropower Plant UHE Maua
- Lontras**
 - Hydropower Plant UHE Salto Pílo
- Paracatu**
 - Hydropower Plant UHE Batalha
- Porto Velho**
 - Hydropower Plant UHE Santo Antonio
- Catalão**
 - Hydropower Plant UHE Serra do Fação
- Guararema**
 - Compressor Station Petrobrás ECOMP
- Araucária**
 - Refinery Presidente Vargas (Petrobrás)
- Rio de Janeiro**
 - Oil Platform PRA1
 - Oil Platform P53
 - Oil Platform BGL1
 - Industrial Plant Peugeot
- Tocantins**
 - Hydropower Plant UHE Peixe 16
- Vitória**
 - Oil Platform P34
- São José dos Pinhais**
 - Industrial Plant Renault
- Chile**
 - Santiago de Chile
 - Costanera Center
- Ecuador**
 - Hydropower Plant UHE Mazar
- Mexico**
 - Cancun
 - Hotel Gran Meliá Cancún
- Celaya**
 - Honda
- Distrito Federal**
 - Centro Comercial Antara 17
 - Cervantes 301
 - Gran Patio Santa Fe
 - Línea 12 del Metro
 - Torre Vistral
- Irapuato**
 - TSTECH
- Monterrey**
 - Estadio de Monterrey
 - Hospital Medico Zambrano 18
 - Torre LIU
 - Torre Sofia
- Panama**
 - Complejo SORTIS (Hotel, Casino y Business center) 19
 - Hotel Hilton Garden Inn.
 - Hotel RIU
 - Línea 1 del Metro
- Playa del Carmen**
 - Hotel Barceló Maya Beach 20
 - Hotel Iberostar Playa Mita
- Silao**
 - Pirelli 21
- Peru**
 - San Juanito
 - Hydropower Plant UHE Platanal



CHINA WUHAN
 J X Yang
Operation Manager
 X L Jiang
General Manager
 Guo Hua
Finance Manager



OEM
 Gustavo Figa
Senior Sales Director
 Marc Serrano
Senior Sales Manager
 Alberto Pirovano
Director



CHINA BEIJING
 S J Li
Sales Director
 Wang Yan
General Manager
 F L Duan
Finance Manager



NETHERLANDS
 Berry van der Touw
Sales representative
 Hans Neeus
Managing Director
 Maarten Smits
Inside Sales
 Alwin Krijnen
Inside Sales & Technical service



HONG KONG
 C F Yau
Manager

Proyección de futuro

En **Soler & Palau Ventilation Group** queremos seguir siendo una empresa global que aplica políticas locales para seguir creciendo ordenadamente, apoyándonos en nuestros clientes y con el soporte de nuestro equipo humano.

Incorporaremos las nuevas tecnologías que vayan surgiendo con el objetivo de conseguir la mejora constante en nuestros productos así como del servicio que damos a nuestros clientes.

Trabajaremos para proponer al mercado productos y sistemas cada vez más eficientes que contribuyan a reducir el consumo energético y a proteger el medio ambiente.

Queremos crecer y evolucionar de acuerdo con nuestra cultura basada en el respeto y la ética comercial, siguiendo fieles a nuestras raíces de las que estamos orgullosos.

Deseamos ser reconocidos por nuestros clientes y colaboradores como el líder en quien confiar, no sólo por nuestros productos, sino también por los valores humanos y profesionales de todas las personas que integran el **Soler & Palau Ventilation Group**.

Vision for the future

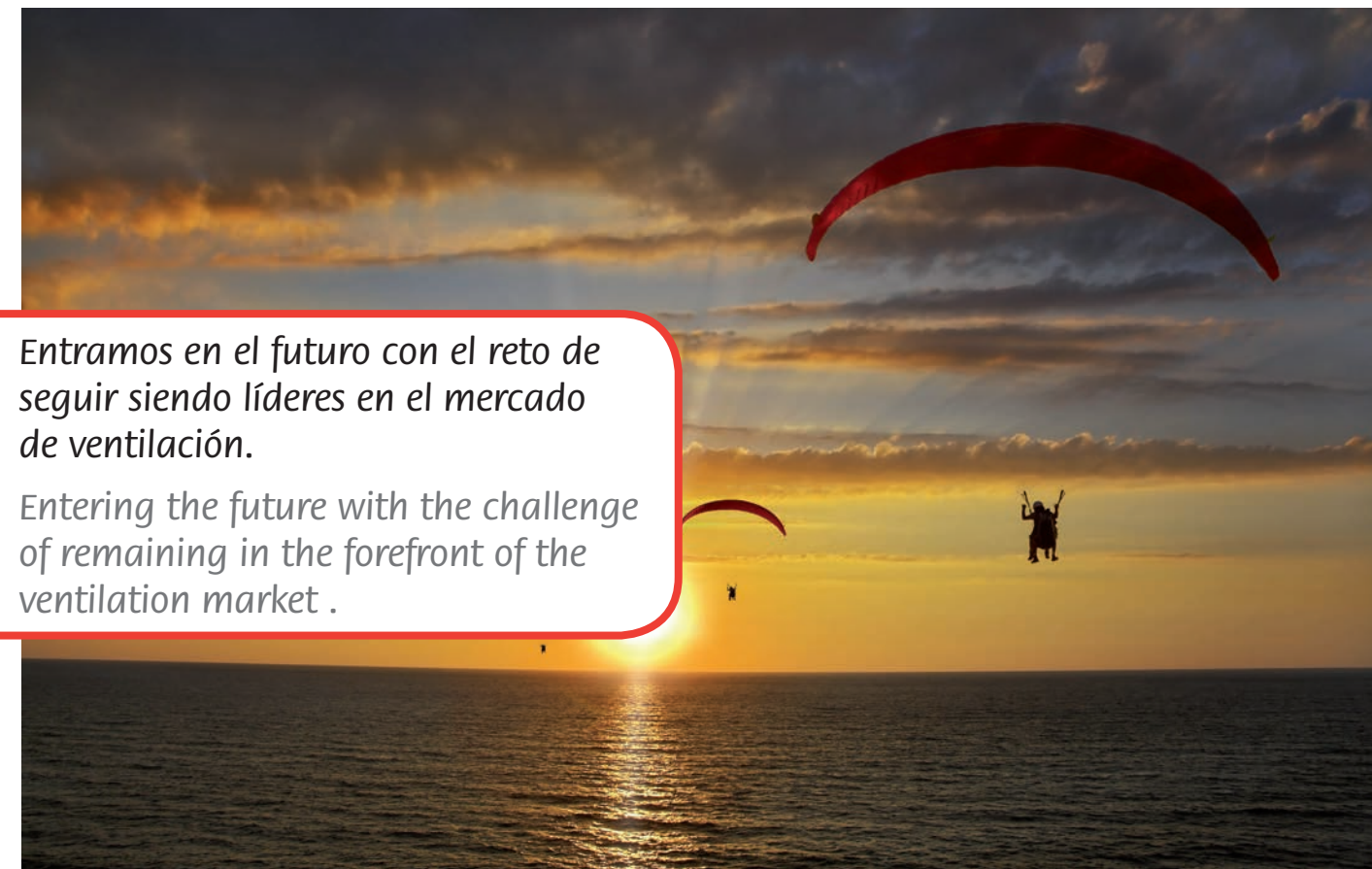
Soler & Palau Ventilation Group wishes to continue as a global company applying local policies to maintain our growth in a controlled manner supported by our customers and our workforce.

We will incorporate new technologies with the aim of achieving constant improvement in our products as well as continuously improving our services offered to our customers.

We will strive to introduce even more efficient products and systems into the market that reduce energy consumption whilst protecting the environment.

Our desire is to grow and evolve as a Company in tune with our culture based on individual respect and commercial ethics whilst remaining faithful to our roots of which we are proud.

We wish to be seen by our customers and employees as a leader they can trust, not only as a result of our products, but also for the human and professional values of everyone working in **Soler & Palau Ventilation Group**.



Entramos en el futuro con el reto de seguir siendo líderes en el mercado de ventilación.

Entering the future with the challenge of remaining in the forefront of the ventilation market .



Reconocimiento

Esta dilatada trayectoria, con un sólido presente y el ilusionante futuro que tenemos por delante, empezó un día de Febrero de 1951 gracias al empuje y el tesón de dos jóvenes ingenieros: **Eduardo Soler y José Palau**, fundadores de la compañía que durante muchos años pusieron conocimientos y empeño para que aquella pequeña empresa se convirtiese en la realidad actual.

Acknowledgment

*The foundation of our long history, solid present and exciting future ahead, began one February in 1951, thanks to the efforts and tenacity of two young engineers: **Eduardo Soler and José Palau**, founders of the company, and who for many years placed their knowledge and determination at the service of making their small company into what it is today.*



Soler & Palau Ventilation Group
Sistemas de ventilación eficientes

Soler & Palau Ventilation Group
Efficient ventilation systems



<http://www.solerpalau.com>